

Noen råd og forslag fra et investorståsted



Gründeruka Vestfold, Dhub, 20-11-19

Gode ”investor-råd” til gründere

❖ Markedstilpasning og forretningsmodell

- ◆ Hvilket behov i markedet er det bedriften skal møte? Er det miljøvennlig?
- ◆ Teknologi og veien til markedet (unikt, skalerbart og vanskelig å etterligne)
- ◆ Er man lydhør overfor de signalene markedet gir – og tilpasningsvillig?
- ◆ Ikke vent på det perfekte – få ut ditt første produkt

❖ Team

- ◆ Jobbe alene eller i et gründer-team? Gjennomføringsevne
- ◆ Har du et helhetssyn på din virksomhet? Salg, regnskap og rapportering, digital markedsføring, FoU
- ◆ Har du et helhetssyn på dine premiss-leverandører? Kunder, ansatte, det offentlige og ikke minst: private investorer!
- ◆ Har du selv alle de egenskapene som skal til for å lykkes? Hvis nei, har du alliert deg med co-gründere og de riktige kolleger?
- ◆ PS. Få inn noen erfarne folk i styret/Advisory Board (gjærne som engle-investorer og med opsjoner)

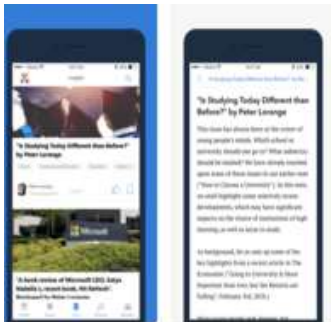
Gode "investor-råd" til gründere

◆ Investor-relasjonen

- ◆ Prioriter! Møt investorer jevnlig (i Næringsforeningen, i idrettsklubben osv.) og ikke bare når du trenger penger
- ◆ Vær synlig! Både din bedrift, ditt produkt og deg selv
- ◆ Bevis, ikke bare overbevis. Beste bevis = salg
- ◆ Og vær realistisk på prising av vekstkapital. Investor må kunne oppnå 10-20x avkastning på tidlige investeringer. (Men ikke gi bort mer enn nødvendig i starten pga framtidig utvanning.)
- ◆ Om mulig, skaff en investor "Champion", som går i bresjen for deg

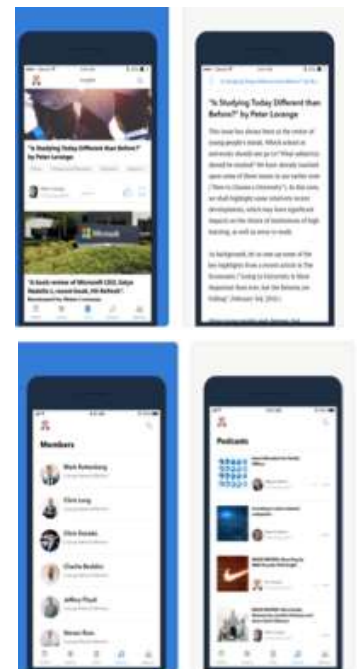
Litt om meg selv

- ◆ Daglig leder av et diversifisert familiedrevet investeringselskap (med noe venture og tidlig fase)
- ◆ Redaktør for Lorange Network
- ◆ Champion for, & styremedlem i, Bookis.no (56.000 brukere i dag)



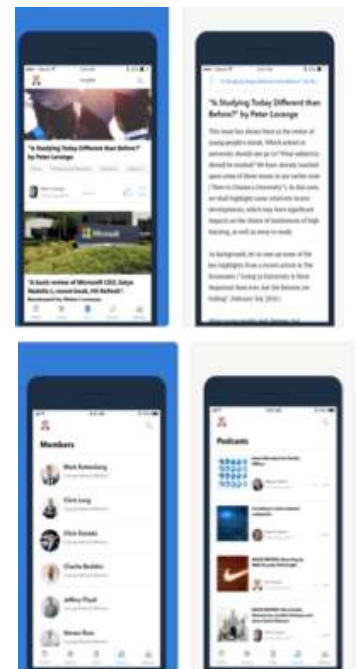
About Our Network

- ◆ A digital community
- ◆ A learning community
- ◆ A deal-sharing community that facilitates more learning



Om vår Deal Wall

- ◆ Co-Investeringer. Har investert og sitter i samme båt som mye investorer
- ◆ Møter så mange av kriteriene som mulig som nevnt her!
- ◆ Vi er nysgjerrige på å lære mer og treffe nye mennesker



Takk for meg!

